



健康ジャーナル

■発行所/有限会社 太陽エージェンシー ■編集部/東京都荒川区町屋3-2-1 ライオンズプラザ1F ■営業部/東京都荒川区町屋2-16-10 KT館
 ■広告問い合わせTEL 03-6807-8250 FAX 03-6807-8255 ■企画・編集/健康情報ビジネス出版株式会社
 ■購読問い合わせTEL 03-5855-1190 FAX 03-5855-0251 ■年間購読料/9,200円(税、送料込み) 郵便振替00190-3-54248

「会員が満足できる会社を作りたい」 そしてピクノジェノールとの 出会いで夢の実現に向けて邁進

起業列伝 其の八拾参



第83回ゲスト 株式会社 ミラクル
新井 恒三 代表取締役
 CEO

ピクノジェノールを核としたサプリメントをネットワークビジネスで展開しているミラクル(本社大阪府吹田市、〒06718771)は、今年3月に会員のニーズに応じて美容液を投入した。柔軟な運営を行う同社の新井社長にネットワークビジネスとの出会いと起業にいたった経緯などを聞いた。

ネットワークビジネスで学んだ コミュニケーションの大切さ

ネットワークビジネス業界に携わったきっかけは?

新井 社会人となり、清掃関係の企業に就職していたときのことです。清掃用具の貸し出しなどをやっている会社に、7年勤めました。7年いて、先行が見えず、不安が募っていたとき、知人が取り組んでいたネットワークビジネスについて聞かされました。この時に健康産業業界を知り、この先日本は間違いない健康産業が延びると直感した。またいろいろ旅行ができると聞かされたことで興味が湧き、デイストリビュタとして参加してみようと思っていました。

にやり応えがある業界だと感じましたし、驚くほど人脈が広がりました。

ネットワークビジネスの業界で出会った方に影響を受けたと聞きました。

新井 デイストリビュタとして活動しているとき、ある外資系ネットワークビジネスでカリスマと呼ばれる方との出会いがありました。いまでも、その方は世界中を飛び回っておられ、私はその方を尊敬しています。その方の教えの一つに、コミュニケーションの大切さがありました。

新井 その方が言うには、親しくなるには会話をし、一緒に食事をして、お茶を飲み、一緒に風呂に入るといいます。見ず知らずの人といきなり風呂に入るのには難しいですから、まずはゆるやかな方とお会いし、会話の中で健康と収入に関する話を聞き、その後、ネットワークビジネス業界には大きなチャンスがある事をお話をさせていただきました。コミュニケーションの大切さの真髄をこの方から学んだと言っても過言ではないでしょう。

理由は何ですか?

新井 デイストリビュタとして取り組むうえで、主催会社と会員の温度差がありました。ネットワークビジネスは口コミのビジネスですが、現場でコミュニケーションが十分でないと感じるようになったのです。会員が満足できるような会社が必要という想いからすばらしい商材と巡りあうことができ、そしてミラクルを起業しました。

それがピクノジェノールと

いう素材だったのですね。

新井 そうです。ピクノジェノールは海外7カ国で医薬品として使用されている実績があり、数多くのデータを持っている素材です。さらにピクノジェノールと相性がよく、高い注目を集めている素材である核酸と、今後シエアを広げていくであろうN-アセチルグルコサミンを加え、「スーパーピクノDNA」を開発。他では手に入らないすばらしいものを作ったという自負があります。これをどの家庭にも1つ置いていただけのような商品に育てていくのが私の使命だと思っています。

また、ミラクルに参加してくださる方と一緒にそれをなすことが出来ればと考えています。

3月に発売した美容液も会員さんの声を受けて発売にいたったと伺いました。

■「起業列伝」 インタビュを終えて■

本文中に書ききれなかったが、新井社長は国内旅行が好きとのこと。仕事柄、各地を飛び回っているそうだが、それも苦にならないという。

人と会うことが好きで、あちこ

新井 当社は女性の会員の比率が高いこともあり、化粧品を出してほしいというニーズがありました。なかでも余計な手間を取らない「オールインワン」をコンセプトにした美容液がほしいという声が多かったのです。早速その声を反映したのが「SPDエッセンス」という美容液です。おかげさまで大変な好評をいただいております。順調な手ごたえを感じています。

—そんな新井社長、自身の性格は、ひとことで言うとしたらどんな性格といえますか。

新井 芯を持って行動し、意志決定が素早く粘り強い性格といえます。

—一人の時間の過ごし方は？
新井 夜帰宅すると、昼に録画したニュースを観ています。仕事で時間が不規則になるので、

ひとりのできる運動としてウェイトトレーニングを週に2〜3回行っています。又、事業戦略やアイデアはいつも入浴時に考え思いつきます。

—愛読書はありますか？

新井 愛読書というほどではありませんが、「プレジデント」などのビジネス雑誌は移動中によく目を通します。私自身が興味を持っているだけでなく、ビジネスで人と会うことが多いので、雑誌の情報を話題にしています。

—ありがとうございました。
【聞き手…本紙記者 中島成貴】

ちへ飛び回るのも好きだということだから、ネットワークビジネスは新井社長の天職といえるのではなからうか。特にお気に入りの土地を訪ねたところ、和歌山にすごく綺麗なところがあるのだとか。いまはまだまだ時間が取れないそうだが、「落ち着いたらまた行きたいなあ」とのこと。

【企業データ】

社名：株式会社ミラクル

本社：大阪府吹田市豊津町11-34
第10マイダビル5F

TEL：06-6718-7711

FAX：06-6718-7720

代表者：新井恒三

設立：2008年4月

資本金：1000万円

事業内容：栄養補助食品、スキンケア商品の企画開発、販売に付随する一切の業務